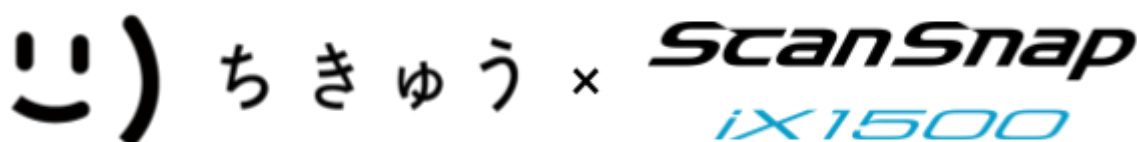


クラウド型営業支援システム「ちきゅう」に新機能 大量の名刺のデータ化を自社で手軽かつ安価に！ ～株式会社PFUのスキャナー「ScanSnap」対応アプリリリース～

株式会社ジーニー（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：工藤智昭、以下ジーニー）のクラウド型営業支援システム（SFA/CRM）「ちきゅう」は、株式会社PFU（横浜本社：横浜市西区、代表取締役社長：半田清、以下PFU）が開発・製造・販売するドキュメントスキャナー「ScanSnap」に対応した、名刺読み込み専用Windowsアプリを2020年7月27日にリリースしました。



■「ちきゅう」名刺スキャナーアプリ開発の背景と目的

「ちきゅう」は、名刺をスマートフォンアプリケーションからスキャンすることができ、見込客や担当者情報に自動でデータを登録することができる「名刺管理機能」を搭載しています。

このたび、「ちきゅう」は株式会社PFUの「ScanSnap」（※1）と連携、Windowsアプリケーション「ちきゅう名刺スキャナーアプリ」を開発いたしました。

このアプリを利用することによって、大量の名刺をまとめて（※2）「ちきゅう」に取り込むことができるようになり、展示会や、SFA/CRM初導入時に必要となる大量の名刺取り込み業務を効率化することができます。

また「名刺担当者変更機能」も搭載し、名刺ごとの所有者・営業担当者をデータ取り込み時に設定できます。

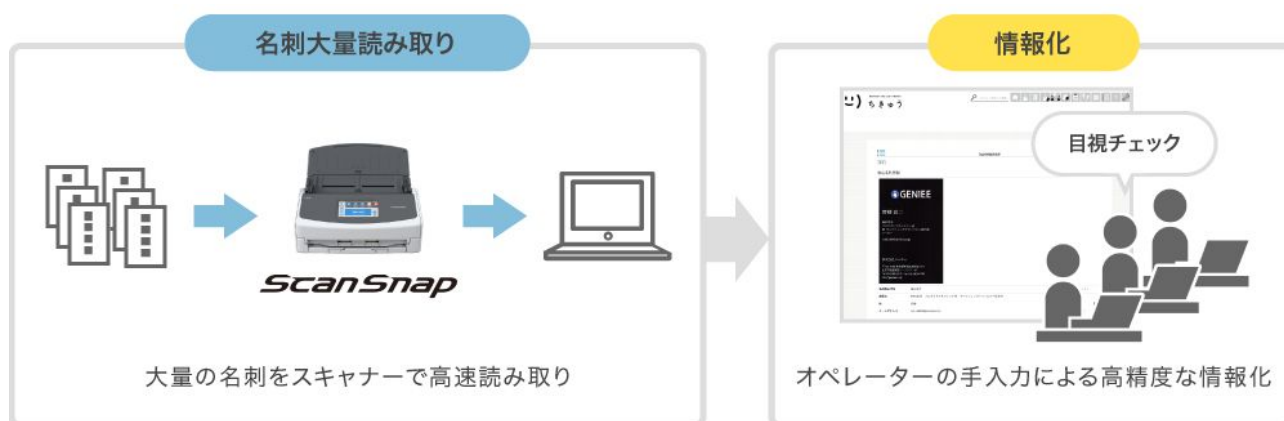
「ちきゅう」は日本のビジネスシーンにきめ細やかに対応し、お客様の営業活動を支援します。

- ・ ScanSnap名刺管理術 ちきゅう紹介ページ

http://scansnap.fujitsu.com/jp/howto/documents/businesscard/chikyu_feature.html

- ・ ScanSnap Select 商品紹介ページ

http://www.pfu.fujitsu.com/scansnap_select/product/service.html#chikyu



（※1） ScanSnap iX1500に対応

（※2） 取り込み・テキストデータ化は即日～数日で完了します。

■株式会社PFUからのエンドースメント

「ちきゅう」とドキュメントスキャナー「ScanSnap」の連携が実現されたことを大変嬉しく思います。本連携により、大量の名刺をデジタル化し「ちきゅう」に登録することでSFA/CRMを最大限活かすことができ、お客様の営業活動が大きく効率化されるものと確信しています。

株式会社PFU 執行役員 イメージング事業本部長 石畠 由多可 様

■クラウド型営業支援システム（SFA/CRM）「ちきゅう」について

😊) ちきゅう

「ちきゅう」は顧客管理・商談管理・データ分析機能等が一体となったクラウド型のSFA/CRMです。自社開発しており、日本のビジネスシーンに合わせたシンプルな機能で、ツール導入・運用の専門家がいなくても項目設定・レポート作成などを容易に行えることが特長です。ベンチャー企業から大手企業様まで、幅広いお客様にご利用いただいています。

こんな企業様におすすめです

- ・SFA/CRMの導入・運用にかかる手間を減らしたい
- ・営業担当者ごとの売上・部署ごとの売上をグラフやレポートで可視化したい
- ・獲得した大量の名刺をスムーズに取り込み、顧客管理まで行いたい

サービスURL：<https://chikyu.net/>

■ScanSnap iX1500 について

ドキュメントスキャナー「ScanSnap iX1500」は、高度な技術や機能を搭載、ユーザーから多くの支持を集めています。オフィス・書斎・リビングなど、どこに置いても馴染み、親しみやすい白を基調としたエレガントさを感じるデザイン。30枚/分の高速スキャン、Wi-Fiの5GHz対応、高速起動、「手差しスキャン」「名刺・レシートガイド」、「縦筋軽減」、「クリーニングアラーム」などの機能も充実しています。

製品紹介URL：<http://scansnap.fujitsu.com/jp/>

※ScanSnapは、株式会社PFUが製造/販売するドキュメントスキャナー登録商標または商標です。

ScanSnap
iX1500



ジーニーはこれからも「ちきゅう」のサービス改善・機能拡充を進め、日本の企業様に最も親しみやすく、最も業績アップに役立つSFA/CRMを目指してまいります。

