

## 【新機能追加】営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」、 「チャット機能」の提供を開始

株式会社ジーニー(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:工藤智昭、以下ジーニー)が提供する営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」は、ユーザー同士がリアルタイムに情報共有できる「チャット機能」の提供を開始いたしました。

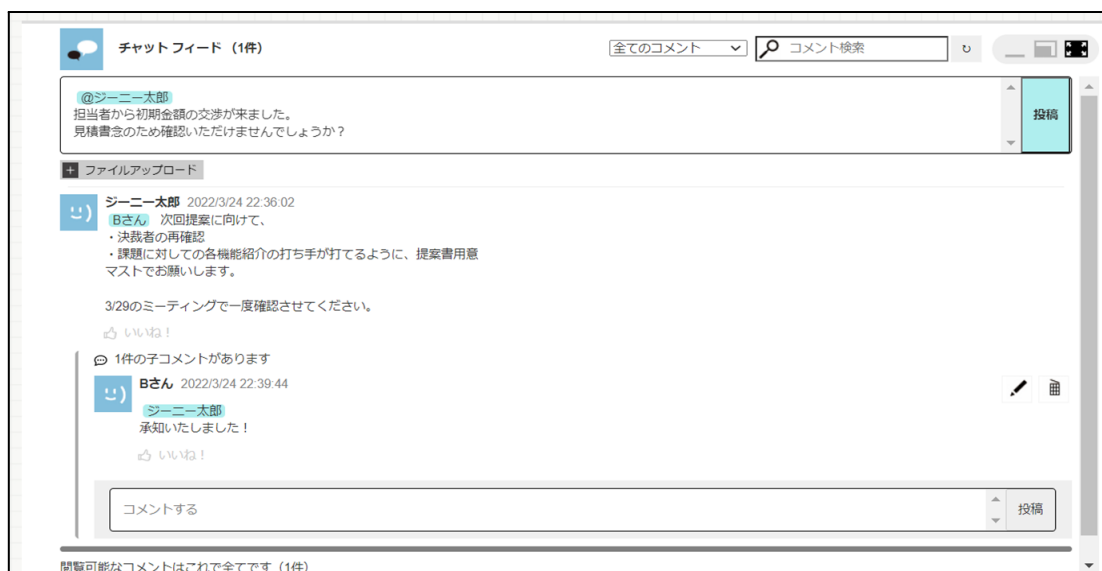
本機能により、社内コミュニケーションが円滑になり、情報共有を目的とした会議の削減や、過去のやり取りの一元管理による営業業務の効率化が見込めます。



### ■チャット機能について

営業マネージャーが部下の商談について進捗確認やアドバイスを「GENIEE SFA/CRM」上で行うことで、いつでもどこでも円滑にコミュニケーションできます。チャットの履歴はシステムに蓄積されるため、一元管理ができ、情報の分散を防ぐことができます。

### チャット画面



### ■チャット機能でできること

#### ・コメント

登録された各レコードやユーザーのアクティビティに対して、チャットコメントが可能です。

#### ・メンション(通知)

コメント時に@を入力するとユーザーリストが表示され、特定ユーザーへのメンション(通知)が可能です。(ユーザー名を数文字入力すると、自動で候補を絞り込み表示します。)

## ・添付ファイルをアップロード

端末内のファイルや画像をチャットに添付できます。添付されたデータはクリックでダウンロード可能です。

## ・いいね！

コメントに対して「いいね！」のリアクションが可能です。

## ・コメントの編集・削除

投稿者自身のコメントについて、編集と削除が可能です。

※「統制」権限が付与されているユーザーは他のメンバーが投稿したコメントも編集・削除が可能です。

## ・詳細な権限制御

投稿・閲覧・編集・削除に対する制限を細かくユーザー単位で設定をすることができます。

## ■GENIEE SFA/CRMについて

顧客管理・商談管理・データ分析機能等が一体となったクラウド型の国産SFA/CRMです。自社開発しており、日本のビジネスシーンに合わせたシンプルな機能で、ツール導入・運用の専門家がいなくても項目設定・レポート作成などを容易に行うことができます。定着率99%の実績があり、ベンチャー企業から大手企業まで、幅広いお客様にご利用いただいています。

URL: <https://chikyu.net/>

※チャット機能は全プランでご利用いただけます。

## ■ジーニーについて

ジーニーは、「誰もがマーケティングで成功できる世界を創る」、「日本発の世界的なテクノロジー企業となり、日本とアジアに貢献する」という2つのパーパス(企業の存在意義)のもと、企業の収益拡大・生産性向上など様々な課題解決につながるソリューションを開発・提供するマーケティングテクノロジーカンパニーです。

## ■会社概要

社名: 株式会社ジーニー

代表者: 代表取締役社長 工藤 智昭

本社: 東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー5/6階

設立: 2010年4月

資本金: 1,549百万円(連結、2022年3月末現在)

従業員数: 346名(連結、2022年3月末現在)

海外拠点: シンガポール、ベトナム、インドネシア、タイ

事業内容: 広告プラットフォーム事業、マーケティングSaaS事業、海外事業

URL: <https://geniee.co.jp/>

<本件に関する報道関係のお問い合わせ先>

株式会社ジーニー 広報担当

TEL : 03-5909-8177 Mail : [pr@geniee.co.jp](mailto:pr@geniee.co.jp)