



2024年9月13日

各 位

会社名 株式会社 ジーニー  
代表者名 代表取締役社長 工藤 智昭  
(コード番号：6562 東証グロース)  
問合せ先 上級専門執行役員(CFO)兼 菊川 淳  
投資戦略部部长  
(TEL. 03-5909-8177)

## デジタルセールスルーム「Arch by HiCustomer」事業に関する事業譲受のお知らせ

当社（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：工藤 智昭）は、HiCustomer株式会社（本社：東京都品川区、代表取締役会長：鈴木 大貴、以下HiCustomer）が運営する事業の一部であるデジタルセールスルーム「Arch by HiCustomer」事業を譲り受けることについて、2024年8月13日に開催された取締役会において、代表取締役社長に一任する旨の決議を行い、本日付で事業譲渡契約を締結したことをお知らせいたします。

### 記

#### 1. 事業譲受の理由

当社は「誰もがマーケティングで成功できる世界を創る」というパーパスのもと、「広告プラットフォーム事業」「マーケティング SaaS 事業」「海外事業」の3つの事業を展開しています。特に「マーケティング SaaS 事業」では、顧客管理、商談管理、データ分析機能を一体化した国産クラウド型 SFA/CRM「GENIEE SFA/CRM」を提供しており、99%の定着率を誇っています。

一方、HiCustomer が運営する「Arch by HiCustomer」は、「売り手と買い手の成果をエフォートレスに」という製品ビジョンのもと、LTV 最大化を目的とした顧客専用ページを簡単に作成できる SaaS プロダクトです。作成された顧客専用ページには、製品資料や見積もり、議事録など、顧客が購買可否を検討する際に必要なデータが配置され、導入検討や導入支援における顧客との共同タスク管理が可能です。

最近では、インターネットの普及により企業の購買活動がオンラインにシフトし、情報量が増加したことで、代理店やフランチャイズ管理が必要な企業は、パートナーとの情報交換を従来のメールや電話だけで行うのが難しくなっています。そこで、当社は顧客やパートナー専用ページを通じて商談や契約後の情報のやり取りを効率化するデジタルセールスルーム「Arch by HiCustomer」事業を譲り受けることにしました。

デジタルセールスルームは、営業プロセスを効率化し、顧客とのコミュニケーションを強化するオンラインプラットフォームです。営業担当者はリアルタイムで情報を共有し、顧客のニーズに応じた提案が可能です。顧客は自分のペースで資料を確認し、質問できるため、必要な情報にタイミングよくアクセスできます。これにより、双方向のコミュニケーションを一元管理し、失注リスクを早期に検知し、受注率を向上させることができます。米国では 2026 年までに BtoB 営業の 30%がデジタルセールスルームで管理されると予測（※）されており、このトレンドは日本でも数年内に広がると見

込まれています。

今回の事業譲受により、営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」に「Arch by HiCustomer」の価値を加え、営業支援の幅をさらに広げていきます。当社は引き続き、現代の営業やマーケティングの課題をテクノロジーで解決し、誰もがマーケティングで成功できる世界の実現に向けて邁進していきます。

※ [Gartner® Report: Innovation Insight for Digital Sales Rooms](#)

## 2. 対象事業の概要

### (1) 譲受け部門の内容

HiCustomer が運営するデジタルセールスルーム「Arch by HiCustomer」事業

### (2) 対象事業の経営成績

先方の意向により非開示とさせていただきます。なお、売上及び売上総利益の額については開示基準に該当しておらず僅少です。

### (3) 対象事業の資産・負債の項目及び金額

先方の意向により非開示とさせていただきます。なお、営業債権のみ継承を予定しておりますが、金額は僅少です。

### (4) 譲受価額及び決済方法

譲受価額については、先方の意向により非開示とさせていただきますが、金額は僅少です。また、決済方法については、銀行振込となります。

## 3. 相手先の概要

(1) 名 称	HiCustomer 株式会社	
(2) 所 在 地	東京都品川区西五反田 7-13-1 トモビルディング 201	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 鈴木 大貴	
(4) 事 業 内 容	アーチの企画/開発および販売、生成 AI の活用支援/DX サービス	
(5) 資 本 金	9,000 万円	
(6) 設 立 年 月 日	2017 年 12 月	
(7) 純 資 産	先方の意向により非公開とさせていただきます。	
(8) 総 資 産	先方の意向により非公開とさせていただきます。	
(9) 大株主及び持株比率	鈴木 大貴 47.5%	
(10) 上 場 会 社 と 当 該 会 社 の 関 係	資 本 関 係	該当事項はありません。
	人 的 関 係	該当事項はありません。
	取 引 関 係	該当事項はありません。
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません。

#### 4. 日 程

(1) 取締役会決議日	2024年8月13日
(2) 契約締結日	2024年9月13日
(3) 事業譲受日	2024年9月13日(予定)

※1：本事業譲渡は、会社法第467条第1項第2号に定める「事業重要な一部の譲渡」に該当しない事業の譲渡であり、株主総会の決議は要しません。

※2：2024年8月13日に開催された取締役会において、代表取締役社長に一任する旨の決議がなされ、本日、代表取締役社長の意思決定に基づき契約が締結されました。

#### 5. 会計処理の概要

本件の事業譲受は、企業結合会計基準上の「取得」に該当する見込みですが、のれんは発生しません。

#### 6. 今後の見通し

本件による、2025年3月期の当社連結業績への影響は、軽微であると見込んでおります

以 上

(参考) 当期連結業績予想(2024年5月14日公表分) 及び前期連結実績

(単位：百万円)

	売上収益	売上総利益	営業利益	税引前利益	当期利益	親会社の所有者に 帰属する当期利益
当期業績予想 (2025年3月期)	10,200	8,000	2,300	2,200	1,700	1,700
前期実績 (2024年3月期)	8,012	6,138	1,538	1,277	1,035	1,031