



2025年3月18日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ジ ー ニ ー
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 工 藤 智 昭
(コード番号：6562 東証グロース)
問 合 せ 先 上 級 専 門 執 行 役 員 (CFO) 兼 菊 川 淳
投 資 戦 略 部 部 長
(TEL. 03-5909-8177)

「GENIEE SFA/CRM」が弁護士ドットコム株式会社提供の 「クラウドサイン」とシステム連携を開始

株式会社ジーニー（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：工藤 智昭、以下「当社」）が提供する営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」は、弁護士ドットコム株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長 兼 CEO・弁護士：元榮 太一郎、以下「弁護士ドットコム」）が提供する契約マネジメントプラットフォーム「クラウドサイン」とのシステム連携を開始したことをお知らせいたします。

1. 背景

デジタルトランスフォーメーション（DX）が進む現在、顧客情報の管理から契約締結に至るまでのプロセスを電子化するニーズが高まっています。しかし、多くの企業では契約書の作成や送付に複数のツールを併用する必要があり、業務が煩雑化しています。このような状況は、ユーザーにとって大きな負担となり、契約管理の効率性や情報の透明性を損なう要因となっています。この課題に対応するため、当社は弁護士ドットコムが提供するクラウドサインの API を活用し、独自の連携機能を提供いたします。

2. 概要

GENIEE SFA/CRM は、顧客管理、商談管理、データ分析機能を統合した国産のクラウド型 SFA/CRM であり、6,500 社以上の導入実績を誇ります。一方、クラウドサインは、契約締結から契約書管理までを効率化する電子契約サービスです。

この連携により、GENIEE SFA/CRM に登録された顧客情報を基に契約書の作成と送付が一元化され、業務の煩雑さが解消されます。契約手続きは一つのシステム内で完結し、過去の契約書も GENIEE SFA/CRM に集約されるため、契約状況の確認や社内情報の共有が容易になります。これにより、業務の効率化が図られ、契約書作成の迅速化と正確性の向上が実現し、柔軟な契約締結が可能となります。

さらに、社内外合わせて最大 20 名までの承認フローを一度に設定・送信できるため、煩雑な承認作業がスムーズに進行します。操作画面では、契約書の複数選択や承認先の選択が容易であり、送信結果の確認も簡単に行えます。

当社は今後も営業 DX の推進に課題を抱える企業様を強力にサポートしてまいります。

3. 「GENIEE SFA/CRM」について

「GENIEE SFA/CRM」は、顧客管理、商談管理、データ分析機能などが一体となったクラウド型の国産 SFA/CRM です。純国産ツールのため、日本のビジネスシーンに合わせたシンプルな機能を備えており、ツール導入・運用の専門家がいなくても項目設定やレポート作成を容易に行うことができます。定着率 99%の実績があり、ベンチャー企業から大手企業まで、幅広いお客様に高い営業改善環境をご提供しております。

<https://chikyu.net/>

4. 今後の見通し

本件による、当社連結業績への影響は、軽微であると見込んでおります。