



2025年9月29日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ジ ー ニ ー
代 表 者 名 代表取締役社長 工藤 智昭
(コード番号：6562 東証グロース)
問 合 せ 先 上級執行役員(CFO)兼 菊 川 淳
投資戦略部部長
(TEL. 03-5909-8177)

株式会社ジーニー、株式会社BODと「GENIEE SFA/CRM」に関するパートナー契約を締結

株式会社ジーニー（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：工藤 智昭、以下「当社」）は、株式会社BOD（本社：東京都豊島区、代表取締役：田中大善）と、営業支援ツール「GENIEE SFA/CRM」に関するパートナー契約を締結したことをお知らせします。

詳細につきましては、別紙「ジーニー、株式会社 BOD とパートナー契約を締結 ～営業支援ツール「GENIEE SFA/CRM」の販売・導入支援で協業～」をご参照ください。本件による、当社連結業績への影響は、軽微であると見込んでおります。

以上

ジーニー、株式会社 BOD とパートナー契約を締結 ～営業支援ツール「GENIEE SFA/CRM」の販売・導入支援で協業～

株式会社ジーニー（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：工藤 智昭、以下ジーニー）は、株式会社 BOD（本社：東京都豊島区、代表取締役：田中大善、以下 BOD）と営業支援ツール「GENIEE SFA/CRM」に関するパートナー契約を締結したことをお知らせします。



■パートナー契約の目的

BOD は、業務代行および業務改善コンサルティングサービスなど多様な業務のアウトソーシングを手掛け、幅広い業界のお客様を支援しています。お客様ごとに異なる業務フローや要件に対応する中で、お客様から、業務プロセスの可視化・標準化や顧客情報の一元管理、データに基づく改善提案といったニーズが増加していました。

一方、ジーニーが提供する「GENIEE SFA/CRM」は、顧客管理、商談管理、データ分析などの機能を統合したクラウド型の国産 SFA/CRM です。使いやすいインターフェースと高いカスタマイズ性で、企業規模を問わず 6,300 社以上の企業が利用しており、営業活動の効率化と売上向上を強力に支援しています。

両社の高い技術力を組み合わせることで、幅広い業界のお客様への課題解決支援が可能となり、事業成長につながると判断してパートナー契約を締結しました。

■パートナー契約の取組概要

本パートナー契約により、ジーニーは **BOD** の顧客基盤に対し「**GENIEE SFA/CRM**」の提供を開始し、お客様の営業効率化を支援してまいります。

両社は下記を中心とした取り組みを進めます。

- ・ **BOD** による「**GENIEE SFA/CRM**」の販売
- ・ 企業に合わせた要件定義や業務設計、システム構築から運用までの包括的支援
- ・ **BOD** による導入企業への導入支援サポート
- ・ 両社のノウハウを活用したお客様の営業プロセス最適化の支援

これにより、導入いただいたお客様は営業プロセスの可視化と効率化を実現し、売上向上と競争力強化を図ることが可能となります。

■今後の展望

両社は本パートナー契約を通じて、**BOD** の豊富な業務ノウハウとジーニーの技術力を組み合わせることで、より付加価値の高いソリューション提供を目指します。また、**BOD** の総合アウトソーシング企業としての幅広い知見とサービスで、様々な業界のお客様に「**GENIEE SFA/CRM**」を活用いただき、お客様の営業活動の効率化と売上向上を強力に支援してまいります。

■**BOD** 取締役 兼 事業開発本部長 黒田 寛樹氏コメント

この度のジーニー様とのパートナー契約を大変嬉しく思います。**BOD** は「人×テクノロジーで社会の原動力となる」というビジョンの実現に向け、様々なお客様の課題解決に取り組んでまいりました。本パートナー契約により、**BOD** が提供する **SFA/CRM** の開発・運用支援サービスに **GENIEE SFA/CRM** の顧客管理・データ分析機能を組み合わせることで、業務プロセスの可視化・標準化を実現し、より実効性の高い運用支援を提供できると確信しています。両社は長期的なパートナーとして、互いの強みを活かしながら市場ニーズに応える最適なソリューションを提供できるよう、緊密に連携して取り組んでまいります。

■ジーニー 代表取締役 工藤 智昭コメント

ジーニーは「誰もがマーケティングで成功できる世界を創る」という **Purpose** の実現に向け、日々お客様の課題に向き合い、1 万社以上の企業の営業・マーケティングをご支援してまいりました。この度の **BOD** 様とのパートナー契約により、より高い付加価値を備えた運用支援を多くの企業様へ提供してまいります。両社は長期的なパートナーとして緊密に連携し、営業・マーケティングの生産性向上に貢献してまいります。

■営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」

入力しない SFA「GENIEE SFA/CRM」—顧客管理・商談管理・データ分析を入力ゼロで実現する SaaS 型プロダクトです。AI とかけ合わせ入力負担を軽減しながらも、情報蓄積が可能です。

シンプルで使いやすく、IT に詳しくない担当者だけでも入力や分析が容易で、ビジネスの PDCA を回しやすいことが特徴です。スタートアップ企業から大手企業まで、幅広い業種・業界のお客様にご利用いただいています。

URL : <https://chikyu.net/>

▶「GENIEE SFA/CRM」資料ダウンロードは[こちら](#)

■BOD について

BOD は、人×テクノロジーで社会の原動力となり「人をつなげる 未来へつながる」の実現を目指す総合アウトソーシング会社です。お客様の事業拡大と生産性の向上にむけて、販売管理におけるあらゆる業務をサポートする幅広いサービスを提供しております。

■会社概要

社 名 : 株式会社 BOD

代 表 者 : 代表取締役 田中 大善

本 社 : 東京都豊島区南池袋 2 丁目 49 番 7 号

設 立 : 2017 年 1 月

資 本 金 : 100 百万円

従業員数 : 780 名 (2024 年 12 月現在)

事業内容 : アウトソーシング事業 (事務代行/人事労務/システム開発/物流・倉庫/コールセンター)

U R L : <https://www.bod-grp.com/company/>

■ジーニーについて

ジーニーは、「誰もがマーケティングで成功できる世界を創る」、「日本発の世界的なテクノロジー企業となり、日本とアジアに貢献する」という 2 つの **Purpose**（企業の存在意義）のもと、企業の収益拡大・生産性向上など様々な課題解決につながるソリューションを開発・提供するマーケティングテクノロジーカンパニーです。

■会社概要

社 名：株式会社ジーニー

代 表 者：代表取締役社長 工藤 智昭

本 社：東京都新宿区西新宿 6-8-1 住友不動産新宿オークタワー5/6 階

設 立：2010 年 4 月

資 本 金：100 百万円（連結、2025 年 3 月末現在）

従業員数：877 名（連結、2025 年 3 月末現在）

海外拠点：米国、インド、シンガポール、ベトナム、インドネシア、UAE

事業内容：広告プラットフォーム事業、マーケティング SaaS 事業、デジタル PR 事業

U R L：<https://geniee.co.jp/>

<本件に関する報道関係のお問い合わせ先>

株式会社ジーニー 広報担当

TEL：03-5909-8177

MAIL：pr@geniee.co.jp

<本件に関する報道関係のお問い合わせ先>

株式会社ジーニー 広報担当

TEL：03-5909-8177 Mail：pr@geniee.co.jp