



2025年10月15日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ジ ー ニ ー
代 表 者 名 代表取締役社長 工藤 智昭
(コード番号：6562 東証グロース)
問 合 せ 先 上級執行役員(CFO)兼 菊 川 淳
投資戦略部部長
(TEL. 03-5909-8177)

**GENIEE SFA/CRM、「ITreview Grid Award 2025 Fall」のSFAツール(営業支援システム)部門で
最高位「Leader」を10期連続受賞**

株式会社ジーニー（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：工藤 智昭、以下「当社」）は、このたび当社が開発・提供する営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」が、アイティクラウド株式会社が運営するIT製品レビュープラットフォーム「ITreview」において、満足度、認知度ともに優れた製品であると評価され、「ITreview Grid Award 2025 Fall」SFAツール（営業支援システム）部門において、最高位の「Leader」に10期連続で認定されたことをお知らせいたします。

詳細につきましては、別紙「10期連続！ジーニー、「ITreview Grid Award 2025 Fall」のSFAツール(営業支援システム)部門で最高位「Leader」を受賞 ～モバイルアプリでその場で入力、リアルタイム管理へ。営業業務の効率化と精度向上に貢献～」をご参照ください。本件による、当社連結業績への影響は、軽微であると見込んでおります。

以上

10 期連続！ジーニー、「ITreview Grid Award 2025 Fall」の SFA ツール(営業支援システム)部門で最高位「Leader」を受賞

～モバイルアプリでその場で入力、リアルタイム管理へ。営業業務の効率化と精度向上に貢献～

株式会社ジーニー（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：工藤 智昭、以下ジーニー）が開発・提供する営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」が、アイティクラウド株式会社が運営する IT 製品レビュープラットフォーム「ITreview」において、満足度、認知度ともに優れた製品であると評価され、「ITreview Grid Award 2025 Fall」の SFA ツール(営業支援システム)部門で最高位の「Leader」に 10 期連続で認定されました。



■「ITreview Grid Award」とは

ユーザーから投稿されたレビューデータをマッピングした ITreview Grid (IT レビュー グリッド) をもとに、四半期に一度ユーザーに支持された製品を表彰する場です。同一カテゴリーの中で満足度と認知度の双方が優れた製品を「Leader」に、満足度が優れた製品を「High Performer」として表彰、バッジを発行しています。

今回の「ITreview Grid Award 2025 Fall」は 2025 年 9 月までに掲載されたレビューの集計結果

(別紙)

をもとに選定されています。「GENIEE SFA/CRM」を活用した営業進捗の可視化による社内での情報共有や会議の質の改善に関する高評価のコメントが多く寄せられました。また、モバイルアプリで外出先から入力できる点も評価されました。

詳細：

https://www.itreview.jp/award/2025_fall/sfa.html

■「GENIEE SFA/CRM」の受賞歴

・SFA ツール(営業支援システム)部門

2022 Summer～2023 Spring : High Performer

2023 Summer～2025 Fall : Leader

SFA ツール(営業支援システム) : <https://www.itreview.jp/categories/sfa>

■レビュー抜粋


★★★★★


どのような課題解決に貢献しましたか？どのようなメリットが得られましたか？

部署間での情報共有が大変容易になりました。当ツールを使用することで、会議前に各自が事前にそれぞれの進捗状況を確認した上で会議に臨めるため、会議が効率的になり、報告メインの会議から、どのように次アクションを起こすかをメインで議論できるようになり、会議の質が高まったと感じます。

業種 自動車・自転車 職種 営業・販売・サービス職 従業員規模 1000人以上


★★★★★


どのような課題解決に貢献しましたか？どのようなメリットが得られましたか？

既存の営業支援システムはモバイル対応をしておらず、営業担当が活動履歴を入力するためには事務所に戻る必要があったがモバイルアプリにて入力できるので直帰できるのと、まとめて入力することが少なくなり、リアルタイムの管理に近づいてきた

業種 プラスチック製品 職種 社内情報システム（企画・計画・調達） 従業員規模 1000人以上

■入力しない SFA 営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」

入力しない SFA「GENIEE SFA/CRM」—顧客管理・商談管理・データ分析を入力ゼロで実現する SaaS 型プロダクトです。AI とかけ合わせ入力負担を軽減しながらも、情報蓄積が可能で

す。

シンプルで使いやすく、IT に詳しくない担当者だけでも入力や分析が容易で、ビジネスの PDCA を回しやすいことが特徴です。スタートアップ企業から大手企業まで、幅広い業種・業界のお客様にご利用いただいています。

URL : <https://chikyu.net/>

▶ 「GENIEE SFA/CRM」資料ダウンロードは[こちら](#)

■プロダクトに関するお問い合わせ先

株式会社ジーニー AI/DX 統括本部 セールス&マーケティングプラットフォーム事業部

担当：中島

TEL : 03-5909-8187

MAIL : mkt@geniee.co.jp

■ジーニーについて

ジーニーは、「誰もがマーケティングで成功できる世界を創る」、「日本発の世界的なテクノロジー企業となり、日本とアジアに貢献する」という 2 つの Purpose（企業の存在意義）のもと、企業の収益拡大・生産性向上など様々な課題解決につながるソリューションを開発・提供するマーケティングテクノロジーカンパニーです。

■会社概要

社 名：株式会社ジーニー

代 表 者：代表取締役社長 工藤 智昭

本 社：東京都新宿区西新宿 6-8-1 住友不動産新宿オークタワー5/6 階

設 立：2010 年 4 月

資 本 金：100 百万円（連結、2025 年 3 月末現在）

従業員数：877 名（連結、2025 年 3 月末現在）

海外拠点：米国、インド、シンガポール、ベトナム、インドネシア、UAE

事業内容：広告プラットフォーム事業、マーケティング SaaS 事業、デジタル PR 事業

U R L : <https://geniee.co.jp/>

<本件に関する報道関係のお問い合わせ先>

株式会社ジーニー 広報担当

TEL : 03-5909-8177

MAIL : pr@geniee.co.jp